

# Bondad Capstone • Colaboración comunitaria PREP • Día 3

Durante esta tercera semana de nuestro Proyecto Kindness Capstone, trabajaremos para identificar a los colaboradores de la comunidad y crear un plan detallado de su participación en cada proyecto Kindness Capstone.

## Objetivos Semanales

Serán estudiantes:

- ❑ Desarrollar una comprensión clara de los beneficios de la colaboración comunitaria.
- ❑ Crear y ejecutar un plan de colaboración para incluir al menos un colaborador comunitario para su proyecto

## Recursos / Materiales

- ❑ **útiles escolares básicos** (Lápices, papel, etc.)
- ❑ **HOJA DE TRABAJO DE BARRERAS DE COLABORACIÓN COMUNITARIA** (vea abajo)

## Reflexionar / Evaluar

**Entregables:**

- ❑ Puntos de participación diarios
- ❑ **Entrada del diario de bondad:** Nuestras 2 ideas para la colaboración comunitaria son \_\_\_\_\_.

## Compartir

**Arrancador de discusión:**

- ¿Qué ejemplo de colaboración comunitaria ha visto en nuestra comunidad? Si tiene dificultades para responder a esto, piense en diferentes empresas que se han unido para patrocinar o promover algo.



## Inspirar

Dé a cada grupo tiempo para compartir sus dos ideas para los colaboradores de la comunidad. Como grupo grande, ayúdelos a pensar en pasos sobre cómo ejecutar esto.



¿Qué barreras podrían surgir para lograr que los colaboradores de la comunidad participen? ¿Cómo podemos ayudar como clase a superarlos para que este proyecto tenga éxito?

Proporcione ejemplos para la clase que pueden no parecer obvios.

- **Disponibilidad** Muchos posibles colaboradores de la comunidad están extremadamente ocupados. Si tu idea conlleva mucho tiempo por su parte, es posible que tengan que pasar por cuestiones de tiempo.
- **Comunicación** ¡La etiqueta telefónica es un problema real! Asegúrese de tener tanto el número de teléfono correcto como la información de contacto correcta de la persona que puede ayudarlo. Los árboles de llamadas son difíciles y su mensaje puede terminar en el escritorio equivocado si no hace su tarea.
- **Aceptación** Si no puede articular claramente su proyecto, puede experimentar resistencia por parte de la comunidad. Asegúrese de presentar el proyecto como una herramienta para aumentar el activo de bondad identificado originalmente. Cuando te enfocas en la solución y no en el problema, ¡la aceptación es mucho mayor! Esto se llama un discurso de ascensor. Debes tener tu proyecto resumido y presentado en menos de 2 minutos.

## Autorizar

**Discusión en grupos pequeños**

Divida la clase en sus grupos de proyecto Kindness Capstone y pídeles que revisen las ideas de colaboración comunitaria que escribieron ayer. Usando la siguiente hoja de trabajo, trabaje con ambas ideas. Asegúrese de tener un plan para lo siguiente: Disponibilidad (cuánto tiempo les estamos pidiendo), Comunicación (a quién contactamos y cómo) y Aceptación (un discurso de ascensor de positividad).



## Hoja de Trabajo de Barreras de Colaboración Comunitaria

**Direcciones:** Debajo de cada encabezado, examine a su colaborador de la comunidad. Investígalos y anota la información que encuentres para cada sección. Las preguntas debajo de cada encabezado están ahí para guiar la discusión de su grupo. Si trabajan juntos con anticipación para tener estas conversaciones ANTES de intentar solicitar colaboradores de la comunidad, ¡su nivel de éxito será mucho mayor!

	Colaborador de la comunidad #1	Colaborador de la comunidad #2
<b>Disponibilidad</b> ¿Cuánto tiempo esperamos de esta persona/negocio/organización?		
¿Cómo podemos acortar su compromiso de tiempo para que nuestro proyecto sea una simple adición y no una tarea importante de su parte?		
<b>Comunicación</b> ¿Quién dentro de la organización/negocio sería la mejor persona para contactar para nuestro proyecto? Nota: si se trata de una pequeña empresa, el propietario o gerente principal suele ser el mejor punto de contacto. Si se trata de una corporación grande, es posible que tenga un enlace comunitario, un trabajador social o un gerente de servicio al cliente que dirija esta área. Use su tiempo para investigar esto y recopilar información de contacto precisa a continuación.		

### ACEPTACION

¿Cuál es nuestro proyecto? ¿Podemos resumirlo de una manera optimista y amable en menos de dos minutos? Lluvia de ideas a continuación. Estas ideas se utilizarán mañana para crear su "Elevator Pitch" oficial y personalizado para que pueda hablar sobre el proyecto fácilmente con posibles colaboradores.