

## اللطف كابستون . التعاون المجتمعي الإعدادية . اليوم 3

الخاص بنا ، سنعمل على تحديد المتعاونين المجتمعيين وإنشاء خطة مفصلة لمشاركتهم في كل مشروع Kindness Capstone خلال هذا الأسبوع الثالث من مشروع Kindness Capstone.

### الأهداف الأسبوعية

الطلاب سوف:

- ☐ تطوير فهم واضح لفوائد التعاون المجتمعي
- ☐ قم بإنشاء وتنفيذ خطة تعاون لتضمين متعاون مجتمعي واحد على الأقل لمشروعهم

### الموارد / المواد

- ☐ اللوازم المدرسية الأساسية (أقلام رصاص ، ورق ، إلخ)
- ☐ ورقة عمل معوقات التعاون المجتمعي (انظر أدناه)

### التفكير / التقييم

الإنجازات:

- ☐ نقاط المشاركة اليومية
- ☐ إدخال مجلة اللطف: أفكارنا 2 للتعاون المجتمعي هي \_\_\_\_\_.

### يشارك

كاتب المناقشة:

- ما هو مثال التعاون المجتمعي الذي رأيته في مجتمعنا؟ إذا كنت تواجه صعوبة في الإجابة عن هذا السؤال ، ففكر في الشركات المختلفة التي اجتمعت لرعاية شيء ما أو الترويج له.



### يلهم

امنح كل مجموعة الوقت لمشاركة فكريتها للمتعاونين في المجتمع. كمجموعة كبيرة ، ساعدهم على تبادل الأفكار حول كيفية تنفيذ ذلك.

ما هي العوائق التي قد تظهر في الحصول على متعاونين من المجتمع؟ كيف يمكننا كفضل أن نساعد في التغلب على هذه المشكلات حتى ينجح هذا المشروع؟



قدم أمثلة للفصل قد لا تبدو واضحة.

- **التوفر** العديد من المتعاونين المجتمعيين المحتملين مشغولون للغاية. إذا كانت فكرتك تستلزم قدرًا كبيرًا من الوقت من جانبهم ، فقد يضطرون إلى المرور بسبب الوقت.
- **تواصل** بطاقة الهاتف مشكلة حقيقية! تأكد من أن لديك رقم الهاتف الصحيح ومعلومات الاتصال الصحيحة للشخص الذي يمكنه مساعدتك. تعد أشجار الهاتف صعبة وقد تنتهي رسالتك على المكتب الخاطئ إذا لم تقم بأداء واجبك المنزلي.
- **في شراء** إذا لم تكن قادرًا على توضيح مشروعك بوضوح ، فقد تواجه مقاومة من المجتمع. تأكد من تقديم المشروع كإضافة للأصول اللطيفة المحددة أصلاً. عندما تركز على الحل وليس المشكلة ، يكون الاشتراك أعلى بكثير! وهذا ما يسمى خطوة المصعد. يجب أن يتم تلخيص مشروعك وتقديمه في أقل من دقيقتين.

### التمكين

مناقشة مجموعة صغيرة

الخاصة بهم واطلب منهم مراجعة Kindness Capstone قسم الفصل إلى مجموعات مشروع أفكار التعاون المجتمعي التي كتبوها بالأمس. باستخدام ورقة العمل التالية ، اعمل على كلا الفكرتين. تأكد من أن لديك خطة لما يلي: التوافر (كم من الوقت نطلب منهم) ، والتواصل (مع من نتواصل (وكيف) ، وشراء في (خطوة تصاعديّة من الإيجابية

القسم الأخير: سنتم مناقشة الشراء بالتفصيل غدًا! فقط قم بتدوين الملاحظات لأنفسكم اليوم



## ورقة عمل معوقات التعاون المجتمعي

**الاتجاهات:** تحت كل عنوان ، قم بفحص المتعاون في مجتمعك. ابحث عنها واكتب المعلومات التي تجدها لكل قسم. الأسئلة الموجودة أسفل كل عنوان موجودة لتوجيه مناقشة! مجموعتك. إذا كنت تعمل معًا في وقت مبكر لإجراء هذه المحادثات قبل محاولة استقطاب متعاونين من المجتمع ، فسيكون مستوى نجاحك أعلى بكثير

المتعاون المجتمعي # 1	المتعاون المجتمعي # 2
<b>التوفر</b> كم من الوقت نتوقع من هذا الشخص / الشركة / المنظمة؟	
كيف يمكننا تقصير وقت التزامهم بحيث يكون مشروعنا إضافة بسيطة وليس مهمة كبيرة من جانبهم؟	
<b>تواصل</b> من سيكون الشخص الأفضل في المنظمة / الشركة للاتصال به بخصوص مشروعنا؟ ملاحظة: إذا كانت شركة صغيرة ، فغالبًا ما يكون المالك أو المدير الرئيسي هو أفضل نقطة اتصال. إذا كانت شركة كبيرة ، فقد يكون لديهم ارتباط مجتمعي أو عامل اجتماعي أو مدير خدمة عملاء يرأس هذا المجال. استخدم وقتك للبحث في هذا وجمع معلومات اتصال دقيقة أدناه.	

#### في شراء

ما هو مشروعنا؟ هل يمكننا تلخيصه بطريقة مبهجة ولطيفة في أقل من دقيقتين؟ تبادل الأفكار أدناه. سيتم استخدام هذه الأفكار غداً لإنشاء "عرض تقديمي" رسمي وشخصي لك حتى تتمكن من التحدث عن المشروع بسهولة مع المتعاونين المحتملين.